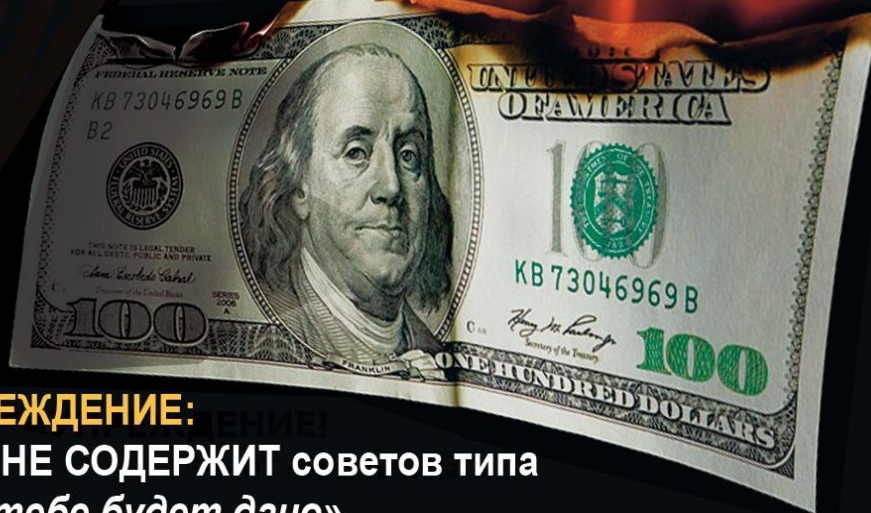


АНАТОМИЯ БЕЗДЕНЕЖЬЯ

Узнай реальную причину
почему ты все ещё бедный

3 Простых Шага Как Преодолеть Жалобу Людей № 1



ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ:

Эта книга **НЕ СОДЕРЖИТ** советов типа
«проси и тебе будет дано».

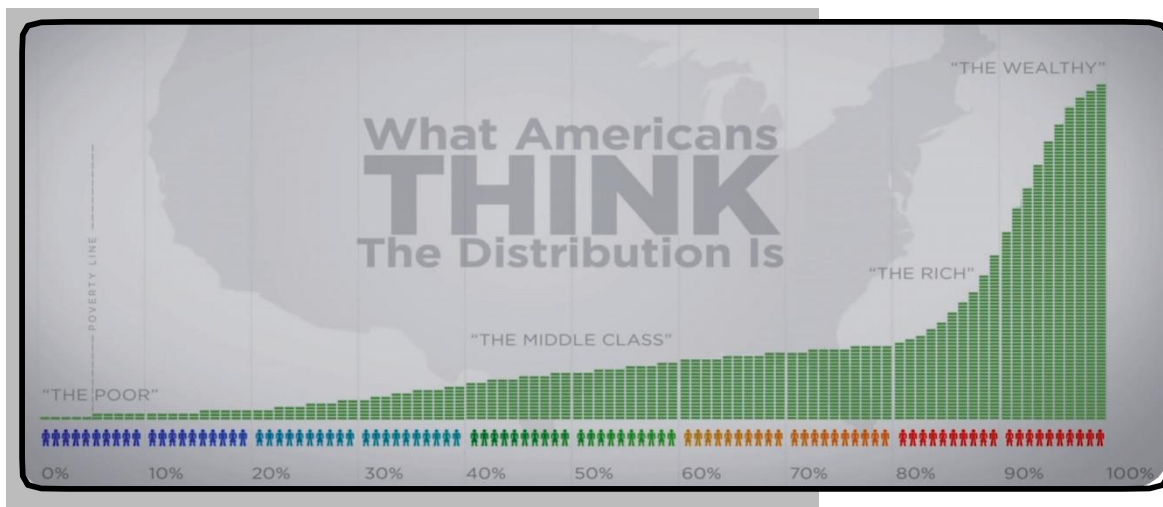
Ты не услышишь того, что хочешь услышать, но ты
гарантированно получишь то, что тебе реально нужно,
чтобы ты больше никогда не беспокоился о том, где брать деньги.

Вступление

Профессор Гарвардской Школы бизнеса опросил 5000 американцев как, по их мнению, богатство распределено в стране.

Большинство людей заявили, что деньги в нашем обществе **несправедливо распределены**, но как оказалось, мало кто смог близко представить себе реальную ситуацию.

Посмотри на этот график, чтобы понять что люди думают о том,



как сейчас распределены деньги и богатство.

По горизонтальной шкале - это сегменты населения, начиная от самых бедных слева, средний класс по середине и богатые справа. Тогда как зеленые фишки по вертикали представляют собой все деньги и показывают накопленное богатство в разрезе сегментов.

Из этого графика видно, что самые богатые где-то в 100 раз богаче, чем самый бедный эшелон, и примерно в 10 раз – чем средний класс.

Приготовься... Вот как выглядит реальность

Теперь посмотри на другой график, который сравнивает как «как-мы-считаем-деньги-распределены» и как они реально распределены.

Вот такая реальность в сравнении с тем, как мы считаем.

Бедных даже не видно на этом графике. Они живут на копейки.



Средний класс в реальности не сильно оторвался от бедняков.

Даже «типа богатые», которые находятся между топ 10% и топ 20%, чувствуют себя «так себе»...

Ночтоэто такое **странное** в правом углу этого графика? Что это за длинная-длинная игла, которая более чем в 10 раз выше всего графика?

Это тот самый пресловутый 1%, о котором ты мог столько раз слышать.

1% населения владеет 40% богатства!!!! Как тебе то, что нижние 80% совокупно владеют лишь 7% богатства?

Шокирует? Нет? Тогда вернись и еще раз прочти верхний абзац.

Нижние 50% американцев владеют жалкими 0,5% всех акций, облигаций и ценных бумаг в стране? По сути это тоже секта, только эти люди нищие.

Тогда как всего 1% богатых владеет 50% всех акций и ценных бумаг в самой богатой стране мира?

В реальности эти люди владеют большим количеством накопленного богатства, чем «должно было бы быть» у ТОП 20% в восприятии 90% людей.

Не забывай что эта шокирующая статистика в цивилизованных США.

Посмотри очень внимательно на следующую «странную» статистику (сделай вывод сам и потом я все объясню)

В 1976 году 1% богатых американцев зарабатывали 9% национального дохода (всего 30 лет назад).

Сегодня 1% самых обеспеченных американцев владеет 50% всех акций, облигаций нации.

Эти люди есть настоящая секта! Я даже дал им специальное обозначение, назвав их – «секта с высоким термостатом».

Почему? Я точно не знаю. Я пытаюсь видеть, все проблемы как симптомы. «Зрю в корень», как сокол зрит жертву, но мои жертвы – это **прогнившие нейроны серого вещества**, которые работают ПРОТИВ Вас и не дают добиться того, чего Вы хотите. Моя задача найти именно ту точку, опираясь на которую, «по щелчку пальца», можно убирать причину и трансформировать все в твоей жизни.

Известно также, что люди из «секты высокого финансового термостата имеют столько денег, что это даже тяжело отобразить на графике и его нужно показывать отдельно. Они делают в 360 раз больше денег и имеют гораздо лучшие результаты, чем средний человек.

Запусти в эту секту «нормального¹» человека и гарантированно у него поедет крыша. Тебя учили, что прежде, чем что-то сказать, нужно поднять руку, тебе говорят как одеваться, как говорить, как «правильно» вести себя, а они плевали на все это. Правила не для них.

Книга «Анатомия безденежья» настоящий клад. Это не методичка по постановке целей. В твоих руках план фундаментальных изменений.

¹ Большинство людей бедные, поэтому нормальные - это бедные.

Привет!

Меня зовут Денис Аксенов.

Поздравляю с решением скачать этот спец-отчет.

Кажется невероятным, что вот так можно сесть и спустя 30 минут в твоей финансовой судьбе все изменится.

Я бы побоялся делать такие резкие заявления, если бы не один факт.

Когда я впервые более 6 месяцев назад начал работать над концепциями этого документа, я понятия не имел что получится.

Результаты тест драйва этих идей на группе из более чем 500 человек в сентябре 2013 поражают воображение.

Только задокументированных историй успеха было бы достаточно, чтобы написать книгу в 30 раз легко превышающую объем этой книги.

Мгновенная трансформация и последовательное 2-5 кратное увеличение дохода. Один из участников эксперимента сообщил, что если дать прочесть этот спец-репорт всей стране, это навсегда искоренит жалобу №1 людей – «безденежье».

Однако есть 2 простых условия для того, чтобы получить все выгоды от прочтения этого документа:

1. Тебе нужно сначала глубоко понять большую идею этой книги. Это значит узнать историю документа, почему и как он был написан (без понимания концепций тактики не будут для тебя работать).
2. Первый раз ты должен прочесть его за один присест от начала до самого конца.

Еще одно. Похвали себя за то, что ты скачал эту книгу. Ты молодец! Я поздравляю тебя с тем, что ты действуешь!

Проблема

Когда я был ребенком в моей комнате – на столе, в шкафу, в тумбочке всегда царил бардак. Другими словами это был полный срач.

Хлам был везде, и он был разбросан повсюду. Все было не на своем месте, школьные книги валялись на полу, носки в тумбочке для книг, грязная одежда была под подушкой, фантики от жевачек приклеенные на двери, карты с шахматами в разных углах.

В 16:00 моя мама возвращалась с работы. Она обычно заходила в мою комнату, и если там был бардак, все заканчивалось для меня плохо.

Чтобы подготовиться к ее приходу, я начинал делать уборку в моей комнате за 5 минут до прихода. Я научился делать это супер-супер быстро.

Я запихивал весь хлам, носки, карты, игрушки, банки, фантики, книги в тумбочку и под кровать.



На кровать накидывал покрывало, но постель была мятая. Под кровать уходил хлам, который не поместился в тумбочку – одежда, трусы, носки, тетрадки, ручки.

Моя комната с виду выглядела чисто и аккуратно, потому что весь мусор был плотно затрамбован в тумбочку и под кровать.

Но если **копнуть глубже**, полезть внутрь, это все равно был мерзкий срач и бардак.

Подобная ситуация с деньгами в жизни у большинства людей. Я не осуждаю и не критикую никого, я просто знаю, что это правда.

Люди ездят на иномарках, купленных в кредит, и выкладывают в социальных сетях свои скучные фотографии с Бали, при этом они едят дешевую вредную еду, а их реальное состояние чаще всего – ноль. Ноль сбережений, нет активов, мизерный доход.

Каждый раз, когда у меня неприбыльный месяц в бизнесе, и я теряю деньги, это происходит потому, что я сам себя обманывал, что мой бизнес в хорошей форме, но в «тумбочке и под кроватью» все равно срач, от которого самому противно.

Почему этот спец-репорт принесет тебе деньги?

Мне стыдно об этом говорить, но я достаточно посредственный писатель. Это не сарказм и не самобичевание. Большинство текстов, статей и книг, которые я написал, мне больше не нравятся.

Однако есть исключение. Есть одна вещь, которой я горжусь...

...книга «Анатомия безденежья» стала феноменом в русскоговорящем интернете. Она трансформировала жизни тысяч людей. И я знаю это, потому что ко мне сотни раз подходили люди на конференциях, искренне благодарили за те позитивные перемены в их жизни и бизнесе, которые начались после прочтения этой магической книги.

Тысячи людей обсуждают «Анатомия безденежья» на форумах, в социальных сетях, публикуют на блогах, пересылают друзьям. Она выложена сейчас на десятках тысяч сайтов, вероятно была скачана **миллионы раз!**

В чем смысл «Анатомия безденежья»?

Эта книга мощнее всего, что я когда-либо писал. Что если здесь содержатся практические советы, которые помогут тебе пожеланию делать деньги? Знаю, ты можешь мне не верить. Это хорошо для тебя. Скептицизм - это признак высокого интеллекта.

В книге ты узнаешь, как победить токсичную и негативную силу под названием СОПРОТИВЛЕНИЕ и как через открытие сильных сторон обрести сверх силу.

В этой книге «Анатомия безденежья» мы расстреляем твоих демонов безденежья, которые заставляют тебя терпеть крах в бизнесе, жить на копейки, быть зависимым финансово, морально и духовно.

Я буду с ними крайне безжалостен. Никакой пощады. Пленных брать мы не будем. Эта книга убьет в тебе «демона безденежья» навсегда.

Но мне нужна твоя помощь. Я хочу, чтобы ты прочел эту книгу с открытым разумом, иначе я не смогу тебе помочь. Нет, скажу по своему...

...отнесись к этому чертовски серьезно! В твоих руках поистине прорывной материал и я горжусь теми открытиями, которые донесет до тебя эта книга.

Прочтя этот спец-репорт ты узнаешь:

- почему ты не нуждаешься в очередной книге по «инвестированию», «денежному квадранту», «бизнесу в коробке» и прочему хламу, написанному для искателей и лентяев
- поймешь концепцию денег лучше, глубже, интимней и у тебя появится больше уверенности, чем когда-либо до этого
- простые, очень практичные практики, которые принесут тебе много денег
- получишь максимальную ясность на какие кнопки конкретно необходимо нажать, чтобы победить в игре под названием деньги
- откроешь почему только незначительное число людей преуспевают тогда, как большинство терпят провал *(это не имеет ничего общего с трюками или какими либо секретными алгоритмами)*

Как это было...

Мой ассистент Марина закончила сбор и компоновку общих проблем, беспокойств и разочарований, которые останавливают наших клиентов в достижении их бизнес целей и личностных целей и со словами «вот здесь все» передала мне шесть свеженапечатанных листов бумаги.

Начав поочередно просматривать список, я почти сразу обнаружил в этом списке что-то *очень странное*.

«Че за хрень?» нечаянно проскользнула у меня мысль.

Я сначала засомневался. Может быть Марина перепутала проекты? Или сгруппировала ответы по какому-то необычному параметру? (я проверил).

Может Марина просто ошиблась???

Я все проверил.

Никаких ошибок не было. По моему телу пробежали мурашки и дыхание участилось. Паника и разочарование нахлынули на меня.

Я знал, что для того, чтобы решить эту проблему, требуются сверх усилия и свежий «незашоренный» взгляд.

Все они жалуются на одну и ту же проблему – думал я, но проблема ведь совсем не в том.

Следующим утром я улетел в мой любимый город Барселону. То что там открылось шокировало меня, изменило мою жизнь и скоро изменит твою.

Деньги – это симптом

Чем больше я думал над этой проблемой, тем больше понимал, что здесь прячется что-то глубже и коварней, чем кажется снаружи, но не понимал что же это. Пока в один момент я не понял!

Вопрос который все задавали был в корне ложным

Потому что это был всего лишь симптом более глубокой проблемы.

Все те, кто присылал нам свои вопросы, не осознавали, что все эти вопросы возникают по причине БОЛЬШОГО недопонимания.

Это происходило вне зависимости от профессии, карьеры, вида бизнеса, возраста, места жительства или пола.

Все вопросы, которые мы получили на почту, абсолютно все, содержали ложный вопрос.

Эта книга про деньги

Но не про деньги как ты это понимаешь.

Вопрос, который интересует большинство людей, касается **увеличения своего дохода** (*как заработать больше денег; как решить проблему денег; деньги, нет денег; нужно больше денег; вот если бы у меня было больше денег; по уши в долгах; сделаю, когда появятся деньги; нет денег на бизнес; бизнес не приносит деньги*)...

По большому счету все спрашивают одно и то же.

Возможно это не очевидно каждому, но все эти вопросы указывают на одно большое недопонимание.

Дорогой друг – это катастрофическое *недопонимание*. Прости меня за то, что я слишком эмоционален здесь.

Практическое задание:

Что реально определяет твой доход?

- Интеллект?
- Быть образованным?
- Связи?
- Удача?
- Богатые родители?
- Родиться под счастливой звездой?
- Предпринимательская жилка?
- До хрена работать?
- Твои таланты?
- Твоя личность?
- Желание работать 60 или даже 100 часов в неделю?
- Приверженность?

Ответ на следующей странице.

Ничего из этого

Первое, что нужно тебе – это избавиться от всех ложных допущений или недопонимания в вопросе денег.

Потом я покажу простые, конкретные ежедневные практики, которые принесут тебе много денег.

Ответ на вопрос Как увеличить свой доход? – простой.

Ладно, я могу тебе сказать его прямо сейчас – количество денег, которое у тебя есть, это зеркальное отображение твоего внутреннего финансового термостата.

Деньги – это прямое отображение твоего глубинного образа себя. Так называемого внутреннего selfimage. Другими словами то, сколько у тебя денег, зависит от уровня твоего внутреннего денежного термостата.

(не беспокойся, я скоро все объясню)

Денежную проблему можно решить только тогда, когда ты ясно поймешь, что **корень проблемы находится далеко за пределами денег.**

Недавно с друзьями я путешествовал по Италии. Одного из них зовут Кирилл. Он 3 раза начинал бизнес и 3 раза терпел провал.

Однажды вечером он признался мне в правде. Я видел как блестели его глаза и там были слезы. На 31 году жизни, с виду у успешного молодого человека, с деньгами был полный бардак. Он это скрывал, делая вид, что все хорошо, но под кроватью и в тумбочке был срач.

Как сильно он комплексовал, ему снились черт знает какие сны. Как некомфортно и неуверенно он чувствовал себя в социальной жизни и все из-за «нет денег», недостаточно денег, мало денег. В результате...

...страхи и беспокойства по поводу отсутствия денег были его компаньонами долгие годы.

...сжатость и скованность в социальной жизни сделали его твердым внутри

Первое, чем я помог Кириллу – дал понять, что откладывание решения проблемы ситуацию лучше не сделает, а сделает ее только хуже.

После чего Кирилл начал спрашивать меня: как мне удалось обрести финансовую свободу еще в возрасте 26 лет?

Я тогда рассказал Кириллу про тот психокибернетический механизм или внутренний финансовый термостат и почему именно от уровня твоего финансового термостата зависит будут ли у тебя деньги.

Я также первый раз в жизни признался, что именно мои ежедневные практики работы с внутренним термостатом привели меня к тому, что в 26 лет я обрел полную финансовую свободу.

После возвращения из Италии, в течение 2 месяцев, доход Кирилла утроился и у него впервые в жизни появились первые сбережения 5 тыс. долларов.

На момент выхода книги наш с ним общий проект принес 47 тысяч долларов месячной прибыли. Сбережения Кирилла достигли отметки 26,5 тысяч долларов и, я уверен, что менее чем за 12 месяцев он возьмет рубеж в 100 тысяч долларов сбережений. А я реализовал одну из своих «странных мечт» приобрёл спортивный автомобиль Porsche Cayenne черного цвета.

Как я уже сказал то, сколько у тебя денег зависит от уровня твоего внутреннего финансового термостата.

Но эта концепция является полностью чужой для большинства людей.

(В действительности, в полном объеме ты можешь не понимать все последствия этого для себя сейчас. Но ты поймешь это до того момента, когда закончишь чтение этой книги).

Не понимая этого, твоя жизнь и твой бизнес от этого будет только страдать, паника, фрустрации и стресс будут ходить за тобой по пятам, а если ты предприниматель, в конечном итоге, ты уверенно разоришься. Обещаю.

Мой успех зависит от твоего успеха, и я больше заинтересован в твоих результатах, чем ты можешь себе представить. Поэтому эта книга должна раскрывать проблему денег **на самом глубоком уровне**.

Если я потерплю провал в этой задаче, тогда я потеряю кредит доверия и твою веру в меня, что поставит меня в один ряд с остальными корыстолюбивыми «гуру», которые только и думают чтобы схватить твои деньги и убежать.

Практическое задание:

Мы начнем решение денежной проблемы с простого вопроса, на который ты сейчас должен дать ответ:

- Что ты реально знаешь про деньги?
- **Откуда к тебе пришли твои убеждения по поводу денег?**
- Чем твой собственный опыт научил тебя по поводу зарабатывания и накопления денег?
- Что для тебя лично значит финансовая свобода?

Простые вопросы, не так ли? Но большинство бедных людей никогда себе не задавало подобных вопросов. **Поэтому** они и бедные.

Возможно, тебя учили, что для того, чтобы у тебя было больше денег, ты должен больше работать? Может быть для этого нужна удача?

А может быть деньги это «здравый смысл» для тех, кто более целеустремлен?

Должно быть Ричард Бренсон и Бил Гейтс имеют больше этого «здравого смысла», чем сосед или «тот кассир» в супермаркете?

Прежде чем продолжить посмотри на себя в зеркало. Для своего же блага рассмотри эти вопросы.

Большой внутренний конфликт

Русскоговорящего населения около 200 млн. Может больше. Я не знаю. Только горстка из них купят или скачают эту книгу, даже если она будет бестселлером. Из тех, кто купит, менее 20% ее откроет, еще меньше прочтет, мало кто поймет и только единицы последуют моим советам.

Поэтому большинство останутся бедными. Доступ к этой информации и правде денег, которую ты сейчас узнаешь, получит очень мало людей.

Это Осознание, которое пришло ко мне в Барселоне, и прости за мою откровенность:

Корневая причина, которая ведет к проблемам с деньгами, находится за пределами твоей способности исправить эту проблему

Денис, ты что сумасшедший, что ты такое

говоришь? Извини, но это правда.

Причина безденежья находится вне пределов твоей способности разрешить ее. Корни ведут глубоко в твою ДНК. Ты буквально прошит зарабатывать как можно меньше денег.

**Миллионы лет эволюции
создали твой текущий мозг.
Все время до этого –
выживание и сохранение
было его единственной**

Идеи личного роста, «сделай себя сам», достижения целей, «начни бизнес и заработай миллион долларов» – **это относительно новые тенденции.**

Твой мозг это продукт миллионов, миллионов лет эволюции. Миллионы лет он был озабочен ТОЛЬКО одной задачей – защититься и выжить. Твой мозг не прошит под новые тенденции, также как лесная тропа не подходит для того, чтобы по ней ездил AudiTTsport.

Идеи личного роста, «сделай себя сам», достижения целей, «начни бизнес и заработай миллион долларов» – это относительно новые тенденции.

И это имеет очень серьезные последствия, которые ты сейчас не осознаешь.

Прежде чем ты поймешь, как это саботирует наличие денег в твоей жизни...

Вспомни пирамиду потребностей Абрахама Маслоу.

В самом низу пирамиды потребности – еда, нора (жилье), секс. Чуть выше в пирамиде идут потребности в защите, безопасности... Это были **единственные мотиваторы** наших предков в течение миллионов лет.

Тот встроенный генетический код, который привел тебя сюда, который создавал тебя, который содержит все знания предыдущих поколений, лежит в основе всех действий и мышления.



Наши инстинкты выживания – генетическая прошивка. Инстинкт самосохранения или, как его называет Сергей, **встроенный автоматический защитный механизм**, продолжает по старинке выполнять свою прежнюю цель – **оберегать тебя от неприятностей**.

Ни один человек не принимает во внимание тот факт, что твоей прошивке в мозгу миллионы лет. Для мозга преследование твоих личных амбиций, целей – это угроза.

Его задача выжить. Ему плевать на твои цели, на твои идеи. Ему не нужна свобода, которой ты бредишь. Его не интересуют достижения, деньги на банковском счете. Все эти вещи для него равно неопределенности, а значит, угроза выживанию.

Твой мозг не будет подставлять тебя мгновенному риску ради возможных денег, он не создан под эту цель.

Но, ситуация даже хуже, чем ты себе представляешь

Куда хуже?

Автоматический защитный механизм настроен даже не на средний показатель.

А именно на то, чтобы ты был нищим.

Что?

... да, и я собираюсь сейчас тебе это доказать.

Знакомо ли тебе такое слово как «откладывание»? Прокрастинации?

Ни один предприниматель не осознает того факта, что его планка в мозгу имеет прошивку иметь столько денег, чтобы хватило выжить, протянуть, не сдохнуть, а все то, что выше твоего генетически предопределенного уровня, будет ОТКЛАДЫВАТЬСЯ.

И вызывать при этом большой внутренний конфликт, потому что твои желания пойти в мир, стать кем-то, заработать миллион долларов... противоречат целям более сурового зверя, более древнего, более глубокого – встроенного в мозг АВТОМАТИЧЕСКОГО ЗАЩИТНОГО МЕХАНИЗМА.

Экскурс в откладывание

Эта книга не только про деньги. Это также про то, как преодолеть экстремально коварную, противную привычку миллиардов людей, блокирующую деньги, –ОТКЛАДЫВАНИЕ.

Вспомни свои мечты, когда ты был маленьким ребенком. То светлое будущее, которое ты видел для себя. Вся жизнь впереди. Каждый день наполнен свежими ожиданиями и возможностями. Тебе казалось, что возможно все.

Сначала ты хотел стать космонавтом, потом военным летчиком, потом ты хотел быть на обложке журнала Men'shealth в роли топ-модели, рок-звезды или олимпийского чемпиона.

Видишь тенденцию?

Медленно, почти неощутимо, цель за целью, твои надежды и мечты тихими шажками покинули тебя ...

... и ты смирился с жизнью, которую никогда себе не представлял.

И где ты сейчас, много лет спустя? Ты надеялся, что сможешь развить бизнес или преуспеть в карьере, наслаждаться свободой, но упустил возможность. Ты упустил время...

Как много «если бы» исчезли из твоего сознания, если бы ты вовремя совершил это одно действие. Этот первый шаг.

Хотя вся информация как это сделать есть, но дело не в информации. Не обманывай себя...

ОТКЛАДЫВАНИЕ. Откладывание во всех его проявлениях. Ты не действовал. Ты не совершал действий. Ты не совершал нужных действий. Не совершал необходимых действий. Ты не делал самых важных вещей...

Откладывание никогда не приведет тебя к чему-то хорошему. Это как оказаться посередине разделяющей полосы на скоростном шоссе и остаться там. Без возможности вернуться назад.

Что такое откладывание?

Это симптом. Это следствие.

Ты должен понимать насколько разрушительным, деструктивным, депрессивным и опасным фактором является низкий финансовый термостат.

Он и есть причина откладывания.

Никакие техники и технологии тайм-менеджмента не помогут тебе повысить продуктивность без первоочередного поднятия внутреннего финансового термостата.

Откладывание – это болезнь, которая медленно убивает твои планы и мечты, надежды на светлое будущее.

Она пускает кровь твоей силе действий. И медленно наблюдает за тем, как жизненные силы и тонус уходят. Эта книга твой шанс ВСЕ ИЗМЕНИТЬ.

Если я тебя прошу сделать упражнение – тебе придется делать! Или я не смогу тебе помочь.

